Intitulé du poste : Brand Ambassadeur Export H/F

Région(s) : ALSACE 68, Eguisheim

L'entreprise : WOLFBERGER
Vins, crémants et eaux de vie d'Alsace
Secteur Agroalimentaire / 140 Personnes

Wolfberger, première marque de Vins d'Alsace qui a fêté en 2017 ses 115 ans de savoir-faire au service du vignoble alsacien. Plus d'un siècle d'histoire et de conquête, l'histoire Wolfberger c'est l'aventure de vignerons unis et toujours pionniers qui n'ont jamais cessé d'innover. Wolfberger, ambassadeur du terroir alsacien à travers 3 métiers : le vin, le crémant et les spiritueux.

Mission / Activités principales :

Rattaché(e) au Directeur Export, le Brand Ambassadeur Export effectue ses missions en soutien des Responsables de Zone Export. Il est notamment chargé de :

- Animer et dynamiser les marques de la société (Wolfberger, Willm, Lucien Albrecht) auprès de nos clients export :
  - Tournées terrain **:** diners et dégustations, formation des équipes commerciales des importateurs ou distributeurs, animations événementielles (foires aux vins, portes ouvertes, salons), mise en œuvre des plans d'action marketing préalablement validés avec la Direction Export, représentation de la Maison, prospection.
  - Réception de nos importateurs, de leurs équipes et de leurs clients : présentation de la maison, visite du vignoble et de la cave, formations, dégustation, diners.
- Prospecter de nouveaux marchés et nouveaux clients sur sa zone en fonction de la stratégie commerciale établie avec la Direction : analyse données économiques, prise de contacts, …
- Assurer la veille quant aux évolutions du marché et des produits proposés par les concurrents, force de proposition sur les axes d'amélioration de notre offre.
- Suivre en direct certains marchés export selon la politique commerciale préalablement définie par la Direction Export.

Caractéristiques du poste :

Poste basé à Eguisheim avec des déplacements à l'étranger à hauteur de 50% du temps de travail (100 jours et plus)

Le profil recherché :

De formation supérieure type BTS Viti-oeno, Commercial Vin et spiritueux ou Licence pro Vin et commerce, vous disposez d'une expérience de 3 ans (stages, VIE, CDD ou CDI) dans le secteur des vins et spiritueux. Vous savez parfaitement animez des dégustations et parlez couramment anglais. La pratique d'une autre langue est un plus.

Passionné par les vins et spiritueux, vous avez également l'âme d'un globe-trotteur. Disponible, engagé et autonome, vous appréciez les nombreux déplacements à l'étranger requis par le poste et vous savez vous

adapter facilement. Vous êtes reconnu pour votre excellent relationnel et votre esprit d'équipe. Pour les profils évolutifs, ce poste est un tremplin idéal pour un poste de responsable de zone.

La maitrise de l'outil informatique et le permis B sont obligatoires.

Les coordonnées pour les candidatures (CV + lettre de motivation) :

A l'attention de Mme Julie MERCIER, Chargée RH - Mail : j.mercier@wolfberger.com